

华润微电子有限公司
投资者关系活动记录表

(2021 年 07 月)

证券简称: 华润微

证券代码: 688396

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	国盛证券 上投摩根基金 中融基金 人保养老 信诚基金 华夏基金 华富基金 华泰保兴 华泰资管 合众资产 嘉实基金 国寿资产 国投瑞银基金 国泰君安证券 大家保险 天弘基金 太平资产 工银瑞信基金 海富通基金 财通基金

时间	07 月 09 日 10:00-11:00
地点	无锡苏宁凯悦酒店
上市公司接待人员姓名	吴国屹 华润微电子董事会秘书兼战略总监
投资者关系活动主要内容介绍	问题一：目前行业景气度较高，公司未来是否会进一步采取涨价措施？ 公司会采取随行就市的方式，针对客户结构、不同产品线及其终端应用等因素综合考虑价格策略。 问题二：公司营收的分布？ 2020 年公司代工业务占公司整体营收的比重约为 55%，产品业务比重约为 45%。未来公司将进一步提高产品业务的占比，持续向一体化产品公司转型。 问题三：公司今年晶圆产能的提升情况？ 公司将会通过添加瓶颈机台以及技改项目扩充部分产能。 问题四：公司 12 吋产线何时可以贡献产能？目前规划的产能是多少？ 公司 12 吋产线预计在 2022 年可以实现产能贡献；目前该产线规划月产能为 3 万片，未来将主要用于自有功率器件产品的生产。 问题五：公司在第三代化合物半导体方面有哪些进展？ 公司 SiC 二极管产品已实现销售额突破，预计今年将进一步推出 SiC MOSFET 产品；GaN 产品 6 吋和 8 吋平台正在同步开展研发。 问题六：公司 IGBT 业务的进展？何时可以推出模块产品？

	2020 年公司IGBT产品销售额突破一亿元，营收同比增速超 70%，公司IGBT模组目前已开始销售。 问题七：公司如何平衡代工客户与自有产品的关系？ 公司对标先进企业，向综合一体化产品公司转型，公司会保障原有代工客户的产能，代工业务也会增长，对于今年新增的晶圆制造产能，将更多地向自有产品倾斜。 问题八：公司作为IDM企业，拥有哪些独特的优势？ 公司产品聚焦功率半导体和智能传感器，该类产品需要制造工艺和设计能力紧密结合在一起，由于公司拥有自有产线和设计能力，有利于提高产品性能，缩短产品设计研发的时间，提供更好的客制化服务。同时当市场出现产能紧张时，可以保障产能供应，满足客户的需求。 问题九：公司有哪些人才激励措施？ 公司对于研发人员采取了多种激励措施：实施市场化的薪酬体系；建立项目跟投、研发项目激励等制度；同时公司正在积极推进上市公司股权激励方案。
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 07 月